

【コラビット × シンカ共催ウェビナー開催】 不動産会社の集客・追客に勝てる！ テクノロジーを使った成功パターンの理論と実例の最新トレンド

株式会社シンカ（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：江尻 高宏）は、株式会社コラビット（本社：東京都港区、代表者：浅海 剛）と共に、無料ウェビナー「不動産会社の集客・追客に勝てる！テクノロジーを使った成功パターンの理論と実例の最新トレンド」を2023年10月12日（木）に開催いたします。



collabit × Th!nca 共催セミナー

不動産会社の集客・追客に勝てる！

テクノロジーを使った
成功パターンの理論と
実例の最新トレンド

10月12日 木 16:00~17:00

「不動産会社の集客・追客に勝てる！テクノロジーを使った成功パターンの理論と実例の最新トレンド」について

昨今の不動産売買において、売主・買主の多くは不動産会社の自社ホームページを見た上で信頼して相談できる不動産会社を決めると言われています。集客・反響対応・追客の起点・ブランディングなど、今こそ不動産会社は自社ホームページを軸にした集客に注力すべき時代です。

集客した後は追客が大切ですが、伝統的な手法である「電話」もテクノロジーによって効果を上げることができます。業務改善の要望が最も多い「電話対応」について、電話業務改善のコンサルタントとして多くの提案を行っている株式会社シンカ営業部の田邊が、不動産業界の共通課題とツールを活用した解決策を、事例と共に解説します。

また、支援・事業の両面からの Web マーケティング・SEO 対策に長いキャリアを持つ株式会社コラビットの茂松氏が、「集客できる・選ばれるホームページ」の成功パターンと打ち手を徹底解説します。

■登壇者（登壇順）

田邊 裕司 / 株式会社シンカ 営業部フィールドセールスグループ
茂松 頌大 / 株式会社コラビット マーケティング統括、宅地建物取引士

■ウェビナー概要

日時：2023年10月12日(木) 16:00～17:00
会場：オンライン（Zoom）
費用：無料

■お申し込みページ

<https://kaiwa.cloud/seminar/seminar-20231012/>

会社概要

■株式会社シンカについて

社名：株式会社シンカ
所在地：東京都千代田区神田錦町三丁目3番地 竹橋3-3ビル6階
代表者：江尻 高宏
URL：<https://www.thinca.co.jp/>

■株式会社コラビットについて

社名：株式会社コラビット
所在地：東京都港区芝浦1丁目13-10 第3東運ビル8階
代表者：浅海 剛
URL：<https://collab-it.net/>

【本プレスリリースに関するお問い合わせ先】

TEL：03-6275-0714 Email：pr@thinca.co.jp

広報担当：山田、小島